



Brænder du for logistik & transport, og kan du selvstændigt drive nysalg og udvikling af eksisterende kunder.

Så er det måske dig, der er vores nye Sales Manager?

SALES MANAGER – BUSINESS DEVELOPMENT LOGISTIK & TRANSPORT SERVICES

I en nyoprettet stilling, med base på vores hovedkontor i København, får du ansvar for den kommercielle udvikling af Godshotellet Sjælland. Godshotellet Sjælland er et 20.000 m² veldrevet lager- og logistik hotel central beliggende i Vordingborg. Vi betjener dagligt en række store danske kunder med handling, sortering, palletering, pluk-, pak- og mærkning. Vores kundeportefølje omfatter både store og mindre virksomheder i ind- og udland.

OM STILLINGEN

Du får et selvstændigt job, med reference til direktøren og ansvaret for følgende opgaver:

- Kommercielt ansvar for alle kunder
- Opsøgende nysalg af logistik- og transportservices til danske og relevante udenlandske kunder
- Mersalg og forretningsudvikling ift. eksisterende kunder
- Tæt samarbejde med Lagerchefen og andre kolleger omkring processer, pleje og udvikling af kunderne
- Selvstændig udarbejdelse af kundeplaner og lead generering er en central del af jobbet

DIN PROFIL

Du har drive, og et stort ønske om at skabe kommercielle resultater – og du:

- har god energi og får mere af den, når du mødes med kunder
- er god i til den opsøgende kontakt og skaber med lethed relationer på alle niveauer
- har flere års erhvervserfaring med B2B salg, logistikydelser og/eller supply chain optimering
- evner at forhandle aftaler med kunder – også på højt niveau
- er sikker i regnearbejdet ift. afgivelse af tilbud og løbende forhandlinger
- har gode samarbejdsevner
- kan kommunikere på engelsk

VI TILBYDER

Et unikt job i en dynamisk virksomhed, med en åbenhjertig og direkte tone. I et hus med højt til loftet, og hvor du får:

- stor selvstændighed og ansvar for opnåelse af målsætninger og budgetter
- personlig og kommerciel udvikling i et særdeles professionelt miljø
- sparring & samarbejde med dygtige og meget engagerede kolleger og er tæt på ledelsen
- attraktive ansættelsesvilkår baseret på fast løn + bonus, pensionsordning og fri bil

DIN ANSØGNING

Vi ønsker ansættelse hurtigst muligt, har du spørgsmål er du velkommen til at kontakte Carsten Wandorf på telefon 40 32 62 67. Og ellers glæder vi os til at modtage din ansøgning på sub@fscp.dk att.:HR Partner Susanne Brandborg.

Vi afholder løbende interviews i ansøgningsperioden, og stillingen forventes besat, når vi har fundet den rette kandidat.

Fritz Schur Gruppen er en velkonsolideret og velrenommeret virksomhed, med solid erfaring indenfor handel med bl.a. dagligvarer, industri og fast ejendom. Vores historie går tilbage til etableringen i 1846. Fritz Schur Gruppen er 100% familieejet, nu i 5. generation.